



Die PROGEN Biotechnik GmbH ist ein weltweit anerkannter und renommierter Hersteller von Reagenzien für die biomedizinische und zellbiologische Forschung wie z.B. Antikörper und rekombinante Polypeptiden, neuartigen Reagenzien und Tests für die Forschung im Bereich der Gentherapie oder für das Phagen-Display. PROGEN entwickelt und produziert in vitro Diagnostika im Bereich der Mikrobiologie, Infektionsserologie und Immunologie mit Fokus auf Nischenmärkte. Die Firma PROGEN ist nach ISO 13485 zertifiziert.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir
einen erfahrenen und hochmotivierten

Key Account Manager – international (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise, Ausbau neuer Key Accounts und Betreuung des bestehenden Key Account Kundenstamms und Händlermanagements
- Erstellung, Monitoring und Verhandlungen von Großangeboten und internationalen Verträgen
- Verantwortung für den strategischen und operativen Vertrieb bei internationalen Großkunden und Händlern
- Erreichung der Umsatzziele mit den Key Accounts
- Für Ihre Zielkunden entwickeln und verantworten Sie Account Pläne und Vertriebskonzepte in enger Zusammenarbeit mit dem Marketing, Customer Service und Scientific Support
- Sie betreiben offenes und menschliches Beziehungsmanagement und sind ein geschätzter Ansprechpartner für Großkunden und Händler

Ihr Profil:

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung im naturwissenschaftlichen oder kaufmännischen Bereich
- Sie können nachweisliche Vertriebsserfolge in der Life Science/ Biotechnikbranche auf internationaler Ebene vorweisen
- Sie zeichnen sich durch Kommunikations- und Teamfähigkeit, Eigeninitiative sowie Belastbarkeit aus
- Sie bringen Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien mit
- Ihr ausgeprägter Kundenfokus, Ihre Diplomatie, Ihr Verhandlungsgeschick und Ihr Durchsetzungsvermögen bilden die Basis für das tägliche Handeln sowie für Ihren Erfolg
- Sie besitzen sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Sie zeichnen sich durch hohe Flexibilität und internationale Reisebereitschaft aus

Wenn Sie es gewohnt sind eigenverantwortlich zu arbeiten und dies in einem tollen Team umsetzen möchten, dann sollten wir uns kennen lernen!

Bitte schicken Sie Ihre Bewerbung per Email an Katja Betts, Leitung Marketing & Vertrieb, unter personal@progen.com